

Unser Kunde ist seit mehreren Jahrzehnten führend auf seinem Markt als Designer und Hersteller technischer Teile aus Elastomeren und hochwertigen Kunststoffmaterialien tätig.

Der Großteil der Teile wird in den eigenen Werken meines Kunden hergestellt, vom Rohmaterial bis zum fertigen Produkt mit mehreren, ständigen Kontrollen, um die bestmögliche Qualität zu gewährleisten. Die Produkte sind maßgeschneiderte Lösungen (Dichtungen, spezifische Dichtungsteile, anspruchsvolle technische Teile) zur Integration in Produktionsmaschinen und werden in kleinen, mittleren oder größeren Serien auf modernsten Anlagen hergestellt.

Im Rahmen seines Wachstums sucht unser Kunde einen

New Business Manager m/w/n Deutschland – Polen – Ungarn – Tschechien.

Die Stelle ist vom Hauptmarkt Deutschland aus in Vollzeit Remote zu besetzen.

Aufgaben :

- Sie sind direkt dem General Manager (Frankreich) und dem Präsidenten (Kanada) unterstellt. Ihre Aufgabe besteht darin, einen neuen Kundenkreis im Bereich des Baus von Lebensmittelverarbeitungsmaschinen und verwandten Industrien wie Abfüllung, volumetrische Dosierung sowie in der Prozess- und Komponententechnik zu erschließen.
- Ihre Mission ist umfassend und vielfältig, Sie sind vielmehr die Schnittstelle zwischen Unternehmen und Kunden. Die Herausforderungen Ihres Tagesgeschäfts liegen in Ihrer Fähigkeit, Aufträge zu generieren und hochtechnische Produkte auf den Markt zu bringen.
- Sie können sich dabei auf ein erfahrenes technisches Team verlassen!

Profil :

- Sie verfügen über eine höhere technische Ausbildung (Wirtschaftsingenieur, Maschinenbauingenieur mit kaufmännischen Fähigkeiten usw.) mit Erfahrung im Verkauf von Industrielösungen, hauptsächlich an Kunden aus der Agrar- und Lebensmittelindustrie. Sie bringen die Neugierde mit, die industriellen Prozesse Ihrer Kunden zu verstehen.
- Technische Glaubwürdigkeit und Genauigkeit sind nur einige der Fähigkeiten, die zur Erfüllung der Rolle erforderlich sind.
- Sie sprechen verhandlungssicheres Deutsch und Englisch. Fließende Kenntnisse einer osteuropäischen Sprache sind ein großes Plus.
- Um Ihre Kunden zu betreuen, bereisen Sie regelmäßig die Zielländer. Sie werden technisch und kaufmännisch geschult und unterstützt.

Bei Interesse freue ich mich über Ihre Bewerbung ! Referenz **DF NF PT**.

IMS International Management Services SAS
Madame Nathalie Faivre

Paris France (+33) 771 85 09 74 / Deutschland (+49) 1523 2050396
18, rue de la Barre nf@ims-mgt.com
F-95880 Enghien-les-Bains www.ims-mgt.com

Freiburg
Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.