

Notre client est une entreprise familiale allemande qui fabrique des machines d'emballage en Hesse, dans la région de Francfort sur le Main. Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons pour lui un

Directeur Général h/f/n

pour sa succursale française, dans les meilleurs délais. Vous serez responsable de la gestion de l'unité d'affaires, avec un accent particulier sur les ventes.

Missions

- Identification et acquisition de nouveaux clients dans l'industrie de l'emballage en France, notamment dans la zone commerciale du Nord-Ouest qui vous sera attribuée en exclusivité
- Maintien et développement des relations clients existantes
- Conseil et analyse des besoins pour développer des solutions d'emballage sur mesure
- Atteinte des objectifs de vente et de croissance du chiffre d'affaires avec votre équipe de commerciaux
- Participation à des salons et événements pour renforcer la notoriété de l'entreprise
- Diriger l'équipe de 10 personnes travaillant sur place, dont 1 comptable et 2 employés de bureau. Les autres employés travaillent dans la vente et en tant que techniciens. Vous élaborerez les objectifs annuels et mènerez les entretiens avec vos collaborateurs.
- Développement de stratégies marketing innovantes
- Reporting régulier à la maison mère en Allemagne

Votre profil

- Études ou formation dans le domaine de la vente ou de l'ingénierie mécanique
- Expertise dans la vente de machines d'emballage ou de produits techniques similaires dans la construction de machines de production / machines spéciales ou dans le domaine des biens d'équipement industriels
- Solides compétences en communication et en négociation en français
- Maîtrise de l'anglais ou de l'allemand pour maintenir la communication interne avec la société mère en Allemagne (Hesse)
- Compréhension technique et capacité à comprendre et à présenter des produits techniques complexes
- Disposition à se déplacer pour des visites de clients nationaux ainsi qu'une présence trimestrielle à la maison mère en Hesse

Localisation

La filiale à gérer est située en région parisienne. Une présence permanente sur place n'est pas obligatoire. Vous vous déplacerez également dans votre zone de vente dans le nord-ouest de la France. Idéalement, vous devriez habiter près de Paris ou dans la zone de vente.

Merci d'adresser votre candidature sous référence **FD NF DG** de préférence par email à :

IMS International Management Services SAS
Madame Nathalie Faivre

Paris
18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains

France (+33) 771 85 09 74 / Deutschland (+49) 152 2673 6302
nf@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com

Freiburg
Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.