

Unser Kunde ist ein französischer Hersteller von Behandlungssets, die insbesondere in der Dialyse zum Einsatz kommen. Im Rahmen seiner Expansion nach Deutschland suchen wir für ihn für den nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Business Developer Deutschland (m/w/d)

für Medizinprodukte zur Eröffnung des neuen Markts.

Aktuell ist der Mandant noch nicht auf dem deutschen Markt vertreten. Wir suchen eine Persönlichkeit mit Pioniergeist und Erfahrung mit Apparaten, Gegenständen, Stoffen o.ä. zur Anwendung für diagnostische und/oder therapeutische Zwecke, der den deutschen Markt eröffnen möchte.

Ihre Hauptaufgaben:

Nach einer Einarbeitungs- und Schulungsphase im Hauptsitz in Frankreich werden Ihre Hauptaufgaben sein:

- Identifizierung und Verständnis für die Markt- und Kundenbedürfnisse
- Neukundengewinnung und später daraus resultierende Kundenbetreuung und -Entwicklung, Kundenbindung
- Vorstellung der Produktpalette beim Kunden
- Betreuung und Aufbau eines Netzwerks
- Projektmanagement: Konzeptvorschläge, Verhandlungen und Verkauf
- Bearbeitung von Anfragen (Anruf und Qualifizierung)
- Erstellung eines Aktionsplans und eines zuverlässigen und regelmäßigen Reporting
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- diverse Aufgaben: Marktbeobachtungen im Gebiet, Datenpflege im CRM, Unterstützung der Marketing-Abteilung.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb
- Erfahrung in der Medizinbranche bzw. im Vertrieb medizinischer oder pharmazeutischer Produkte. Idealerweise bestehenden Kundenstamm in dem Bereich
- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse der englischen Sprache in Wort und Schrift zur Wahrung der internen Kommunikation mit der Muttergesellschaft, sowie idealerweise Französischkenntnisse
- Teamfähigkeit, Flexibilität, Verlässlichkeit und hohe Eigeninitiative
- Hohe Reisebereitschaft

Das Angebot:

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis in Vollzeit/ Bundesweit im Home-Office zu besetzen
- Geschäftswagen
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten mit Führungsverantwortung

Wenn Sie an dieser abwechslungsreichen Aufgabe mit ausgezeichneten Entwicklungsmöglichkeiten interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme unter Referenznummer

DF NF ACS HD

IMS International Management Services SAS

Madame Anne-Catherine Schwamborn

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains

France (+33) 6 34 66 06 84/ Deutschland (+49)152 53 74 02 43

acs@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com

Freiburg

Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.