

Vertrauliche Suche

Unser Kunde ist ein mittelständisches Bau- und Dienstleistungsunternehmen, Tochterfirma eines europäischen Unternehmens, welches in Deutschland zunächst organisch und im zweiten Schritt durch Akquisitionen wachsen möchte.

Zur effizienten Führung des Unternehmens in Deutschland sowie den strategischen Ausbau, suchen wir den

Geschäftsführer (w/m)

In dieser verantwortungsvollen, operativen und strategischen Führungsrolle sind Sie für die gesamten internen Abläufe verantwortlich. Die Position untersteht den Geschäftsführern der Gruppe.

Für die klassischen Aufgaben, wie den gesamten kaufmännischen Bereich und Einkauf, Vertrieb und Marketing, HR, etc... können Sie sich stark auf die langjährigen, internen Mitarbeiter stützen, um Budgetvorgaben und die von Ihnen erarbeiteten Strategien umzusetzen.

Sie führen und betreuen Ihre Mannschaft zur Durchführung der Bauprojekte und Prozesse sehr hands-on in allen Angelegenheiten. Hier sind Sie der Leader, die treibende und dynamische Kraft, die den heutigen Qualitätsstandard hält und weiter steigert. Auch hier stützen Sie sich auf das erfahrene und motivierte Team, erarbeiten die kurz- und mittelfristige Strategie und setzen diese intern um.

Zusammen mit dem Mutterkonzern erarbeiten, implementieren und führen Sie sowohl interne als auch externe Wachstumsstrategien und -Projekten in Deutschland.

Ihr Profil:

- Wir suchen für diese Position einen offenen, dynamischen „Entrepreneur“ aus einem nahen Industrieumfeld (Gebäudetechnik, Konstruktion, Hoch-Tiefbau, Isoliertechnik, Kabelbau, etc...).
- Operative, hands-on Führungspersönlichkeit in ähnlicher Größenordnung, mit exzellenten Leadership Skills, Charisma, Erfahrungen in Change-Management, Teamführung und der Motivation von etablierten Teams
- Sie sind Ihrerseits ein guter Teamplayer im Management Team.
- Gute technische Ausbildung mit soliden betriebswirtschaftlichen Grundlagen. Sie beweisen Konzeptionsstärke, kontinuierliches Bewusstsein für Verbesserung und exzellente Umsetzungskompetenzen.
- Sie sind business- und kundenorientiert, gut organisiert, entscheidungsstark und stressresistent, haben analytische Fähigkeiten und eine klare, systematische und strategische Denkweise.
- Sie sprechen gutes Englisch.

Der Standort der Position ist in NRW.

Wenn Sie an dieser herausfordernden Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme per e-Mail unter der Referenz **DF DG**.

IMS International Management Services

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com

www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Konstanz

Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten
Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.