

Notre client est un groupe familial qui fabrique entre autres des pellets bois et des palettes. Nous recherchons pour lui un

**Acheteur (h/f/n) bois, spécialisé dans le sourcing sur l'Allemagne**

Le poste est à pourvoir en CDI à temps plein.

Intégré(e) au sein de la Direction des Achats Groupe, et rattaché(e) au responsable achats « matières » vous intégrerez une équipe de 2 collaborateurs. Vous participerez à l'élaboration de la stratégie et des objectifs « achats » sur le périmètre de la matière première bois pour le groupe et déployez ces stratégies d'achat sur votre périmètre que sera l'Allemagne.

**Vos missions principales** seront :

- Procéder à la détection des besoins réels de l'entreprise (élaboration des cahiers des charges avec les services concernés) et analyser le marché.
- Prospectez et évaluez des nouveaux fournisseurs sur un périmètre où tout est à créer.
- Rédiger les appels d'offre, rechercher, déterminer et évaluer les fournisseurs pertinents.
- Analyser les coûts et les leviers de réduction des prix, afin de déterminer une «tactique» d'achat.
- Déterminer avec les fournisseurs, le mode d'intervention et les conditions d'exécution des prestations.
- Assurer le pilotage tactique des fournisseurs vous étant rattachés.
- Négocier, contractualiser, et assurer le suivi des contrats conclus, selon des objectifs de qualité, de coûts et de délais.
- Prendre en charge les litiges fournisseurs, en termes de prix, qualité, quantité et traiter les coûts de non-qualité fournisseurs.
- Assurer la disponibilité matière au bon prix dans le cadre des affaires nouvelles, des évolutions de design et des transferts.
- Être force de proposition sur la mise en place de tableaux de bord, d'indicateurs et apporter des améliorations qualitatives.

**Profil :**

- De formation ingénieur et/ou master avec une spécialisation achat, vous justifiez d'une 1ere expérience sur une fonction similaire (stages et/ou alternance) et cumulez dans l'idéal au moins 3 ans d'expérience professionnelle.
- Une formation forestière ou une expertise dans la gamme serait un réel plus.
- Votre dynamisme, vos qualités relationnelles et votre rigueur vous permettent de travailler dans un souci constant d'efficacité et de rentabilité.
- Négociateur/trice dans l'âme, votre goût du challenge, vos capacités de d'organisation, votre sens du résultat sont vos atouts pour réussir dans vos missions.
- Très bonne maîtrise de l'outil bureautique dont Excel.
- L'allemand courant est impératif pour ce poste, utilisation quotidienne.

**Divers :**

Des déplacements sur le territoire allemand sont à prévoir dans le but de rencontrer régulièrement les fournisseurs.

Poste basé à Virton en Belgique, à proximité de Longwy (département 54 en France). Le candidat (h/f/n) doit travailler un jour / semaine depuis Virton.

Envoyez-nous votre CV sans plus tarder sous référence **BB EK** de préférence par email à :

**IMS International Management Services SAS**  
Madame Nathalie Faivre

**Paris**  
18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains

France (+33) 771 85 09 74 / Deutschland (+49) 1523 2050396  
nf@ims-mgt.com  
www.ims-mgt.com

**Freiburg**  
Jakob-Saur-Strasse 9  
D-79199 Kirchzarten

**DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.