

Recherche confidentielle

Notre client est une PMI d'origine allemande, fabricant de solutions et systèmes complets et sur mesure.

Pour mieux structurer les activités en France et profiter du potentiel du marché français, l'entreprise recherche actuellement un/une

Area Sales Manager France (h/f/d)

Perspective si souhaitée : France-Espagne et/ou Italie

Ce poste est sous la responsabilité du Directeur International Sales en Allemagne.

Votre mission :

- Suivre, développer et animer la clientèle existante (CA existant, ventes directes BtoB en milieu OEM, grands comptes, PMI)
- Structurer le marché et la clientèle en fonction de la stratégie à élaborer ensemble avec le siège en Allemagne, puis conduire la mise en œuvre du plan
- Identifier les clients en fonction des secteurs ciblés par notre client, identifier de nouvelles opportunités de ventes auprès des clients existants
- Gérer et exploiter le potentiel des clients à tous les niveaux permettant d'améliorer les résultats des installations et vos objectifs
- Coordination des projets des clients avec tous les services impliqués au siège en Allemagne
- Entretenir des relations étroites avec le siège social en Allemagne

Qualifications / expérience :

- Nous cherchons une personnalité proactive, très autonome et motivée par ce poste de développement commercial, à la fois technique et commercial, relationnel et complet, dans une société dynamique et efficace
- Vous avez un profil commercial BtoB et vous amenez votre vision du marché, votre capacité d'élaborer une approche stratégique pour développer le marché de façon moderne et efficace, vous avez la capacité de grandir avec votre succès
- Vous avez une expérience réussie en vente technique et/ou vente projet auprès des OEM, en milieu industriel donc, idéalement avec des systèmes et/ou composants industriels par exemple électriques, hydrauliques, etc.
- Vous êtes doté(e) d'une bonne capacité d'intégration, de motivation, de dynamisme et de réactivité
- Vous avez un bon relationnel, vous êtes orienté(e) client, service et équipe mais vous pouvez travailler votre secteur de façon autonome, vous avez le sens de la responsabilité et de l'organisation
- Vous parlez correctement anglais et/ou allemand, la connaissance d'une autre langue européenne (italien, espagnol) serait un plus

Ce poste est basé en home office en France.

Merci d'adresser votre candidature sous la référence **FD ASM atb**, de préférence par email à

IMS International Management Services SAS

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com

www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Freiburg

Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten
Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.
IMS est une SAS au capital de 8.000€, n° de Siret 439 739 947 18, RCS Pontoise B 439 739 947