

Notre client appartient à un groupe familial d'entreprises allemandes avec 10 sites de production et plus de 1600 employés dans le monde, qui génèrent un chiffre d'affaires total de 310 M €. Le groupe est un acteur incontournable de l'industrie du caoutchouc depuis 1947 et s'est depuis établi comme un partenaire irremplaçable pour toutes les industries de transformation du caoutchouc à travers une large gamme de produits, une spécialisation, des produits de haute qualité et des développements prometteurs.

La compétence de base de l'un des domaines d'activité réside dans la production d'éléments pour la « connexion du rail et de la route ». En particulier, il existe deux domaines d'application : les revêtements de passages à niveau et les systèmes d'isolation des voies, qui sont traités et utilisés par les sociétés ferroviaires, les sociétés de tramway, les villes et les entrepreneurs généraux du monde entier. L'innovation, la satisfaction client et les services font partie de la philosophie de l'entreprise. Ce domaine d'activité a été fondé en 1968 et est aujourd'hui actif avec 140 employés dans plus de 50 pays, l'Europe étant la principale zone de vente.

Suite à une forte demande et afin de profiter du potentiel de développement important qui s'ouvre à cette entreprise, nous recherchons un(e)

**Commercial/e – Responsable de Zone - moitié nord de la France (h / f / n)  
avec connaissance en logiciel de dessin technique « AutoCAD »**

**Vos missions**

- 1) Activités de vente classique dans un environnement de « grands comptes » avec l'exploitation de contrats cadres régionaux en milieu ferroviaire (80% du temps)
- 2) Activité de dessinateur technique CAO/DAO en collaboration avec l'usine et les clients français (20% du temps) :
  - Vérification des dessins en fonction de la demande client en ce qui concerne le dimensionnement, les spécifications, la désignation corrects, etc...
  - Adaptations, modifications, révisions de conception et assemblages existants en consultation avec le client et l'usine
  - Documentation technique
  - Travail indépendant avec le logiciel de CAO "AutoCAD"

**Votre profil**

- Vous êtes
  - Soit expérimenté/e dans la vente BtoB et capable de négocier, puis exploiter des contrats cadres avec une clientèle type « grand compte » ou « compte national »,
  - Soit expérimenté/e dans la conception de produits industriels, notamment en dessin technique CAO avec une envie de vous lancer dans la vente BtoB dans le contexte décrit.
- Vous avez une formation de "dessinateur technique" avec connaissances en logiciel "AutoCAD" ou éventuellement Solidworks
- Idéalement vous amenez une expérience en milieu industrie ferroviaire
- Vous avez des compétences analytiques, vous travaillez en équipe, très orienté/é objectifs et organisée
- Maîtrise du français, connaissances de l'anglais correctes (niveau B1)

Poste basé en home office, idéalement dans le quart nord-est de la France.

Merci d'adresser votre candidature sous référence **NF Bahn Cial** de préférence par email à :

**IMS International Management Services SAS**  
Madame Nathalie Faivre

**Paris**  
18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains

France (+33) 771 85 09 74 / Deutschland (+49) 1523 2050396  
nf@ims-mgt.com  
www.ims-mgt.com

**Freiburg**  
Jakob-Saur-Strasse 9  
D-79199 Kirchzarten

**DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.