

Unser Auftraggeber ist die deutsche Tochterfirma einer französischen, inhabergeführten, europaweit operierenden Firmengruppe der Verpackungsindustrie mit einem Gesamtumsatz von ca. 615 M€ und ca. 2500 Mitarbeitern. Das 1982 gegründete Unternehmen produziert in erster Linie kundenspezifische thermogeformte Kunststoffverpackungen für mehrere Geschäftsbereiche: Nahrungsmittelindustrie, insbesondere Fleisch, Obst- und Gemüse-Verarbeitung sowie Catering/Gastronomie. Die Gruppe zählt heute 20 Standorte in Europa, darunter 15 Werke sowie Niederlassungen in Deutschland, Frankreich, Spanien, Italien, Großbritannien, Polen. Die Firma zeichnet sich durch Kundennähe, einen hohen Servicestandard, eine flexible und dynamische Logistik, schnelle Lieferzeiten (8000 Artikel auf Lager), eine innovative und ökologisch ausgerichtete Produktentwicklung und ein erstklassiges Qualitätsmanagement aus.

Zu den Kunden in Österreich zählen die Lebensmittelindustrie bzw. deren Lohnabfüller und Lohnverpacker und insbesondere der Fachhandel sowie Retail- und Cash+Carry Firmen. Dieser Bereich hat Potential und soll weiter ausgebaut werden. Hierfür sucht das Unternehmen eine/n

### **Area Sales Manager/in Österreich (w/m)**

#### **Marktsegmente Cash&Carry, Snacking, Handelspartner für die Gastronomie**

#### **Ihre Aufgaben:**

In Zusammenarbeit mit dem International Sales Director erarbeiten Sie den strategischen und systematischen Ausbau des Marktsegments in Ihrem Gebiet. Sie sind operativ verantwortlich für die Betreuung der bestehenden Fachhändler und C&C Märkte (ca. 5 M€ Umsatz) sowie die Gewinnung von weiteren Handelspartnern insbesondere im Bereich Snacking. Sie sind in der Lage, Händler zu führen und zu stimulieren, Bedürfnisse zu erkennen, fachtechnische Kundenberatungen durchzuführen, die Produktentwicklung mit den Werken zu koordinieren und neue Produkte zu präsentieren, Preisverhandlungen durchzuführen, Marketingaktionen zu erarbeiten, etc. Sie berichten an die Geschäftsführung Deutschland.

#### **Ihr Profil:**

- Wir suchen die dynamische, reaktionsschnelle, unternehmerisch denkende und autonome Vertriebspersönlichkeit, die Lust und Freude an dieser herausfordernden, selbständigen und verantwortungsvollen Aufgabe hat
- Sie haben entweder eine kaufmännische oder eine technische Ausbildung mit einschlägigen Erfahrungen in der Führung von Fachhändlern und weiteren Handelspartnern wie z.B. C&C Märkte. Idealerweise kommen Sie aus den genannten Produkt- und Kundensegmenten, oder ähnlichen FMCG-Bereichen
- Sie haben ein gutes Auftreten, sind verhandlungssicher, diplomatisch und haben Durchsetzungskraft
- Sie sind "Hands-on" und haben Gestaltungswille für den strategischen Ausbau der Aktivitäten
- Sie sprechen fließend Englisch und/oder Französisch

Die Stelle ist an zwei Werk in Deutschland und ein Werk in Polen angeschlossen.

Sie können von Ihrem Home Office in Österreich aus arbeiten. Sie sind für Reisen zu den Kunden in ganz Österreich sowie zu den Werken mobil (ca. 4-5 Tage pro Woche auf dem Markt).

Wenn Sie an dieser abwechslungsreichen Aufgabe mit ausgezeichneten Entwicklungsmöglichkeiten interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme unter der Referenz **DF KAM Verpackung**.

#### **IMS International Management Services**

Monsieur Jan-Philip Caulier

#### **Paris**

18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains  
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com

www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

#### **Freiburg**

Jakob-Saur-Strasse 9  
D-79199 Kirchzarten

Deutschland (+49) 07661 6298769

---

#### **DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.