

Notre client est un fabricant mondialement connu et renommé de PCBs et autres circuits imprimés high-tech. L'entreprise est dynamique et fortement innovante afin de créer inlassablement des solutions adaptées aux besoins de sa clientèle constituée avant tout d'industriels de la construction automobile et aéronautique, du secteur de l'énergie ainsi que d'autres industries électroniques.

Créé en 1849 en tant que fabricant d'horloges, le groupe est rentré dans la fabrication de PCB en 1958, réalisant aujourd'hui un CA de 125 M€ avec un effectif de 800 personnes et une bonne rentabilité.

Pour suivre la clientèle française existante, mais aussi suite à une forte augmentation de l'activité en France et afin de profiter du potentiel de développement important qui s'ouvre à cette entreprise, nous recherchons un/e

Key-Account-Manager France (f/h)
Industries automobile et aéronautique

Vos responsabilités

Rattaché(e) au Directeur Commercial basé au siège du groupe en Allemagne, vous aurez l'entière responsabilité du marché automobile et aéronautique français. Vous prendrez entièrement en charge les clients existants, la prospection de nouveaux clients et de nouveaux projets. Vous conduirez le développement des activités en France et l'augmentation du CA. Vous anticiperez l'avenir et le développement produits chez vos clients et vous serez force de proposition. Vous apporterez votre savoir-faire au client et à la maison mère en vue d'améliorer les produits et d'optimiser les process. Vous assurerez la liaison entre le siège et toutes les divisions impliquées auprès du client (R&D, production, support, marketing, backoffice, etc...).

Vous bénéficierez d'une large autonomie ainsi que de tout soutien de la maison mère.

Votre profil

- vous avez suivi une formation technique et avez impérativement une expérience en circuits imprimés, en milieu de systèmes électroniques, détecteurs, semi-conducteurs, etc... et du monde industriel,
- vous justifiez une expérience de vente / application / management de projets dans l'industrie automobile et aéronautique,
- vous êtes doté(e) d'un esprit développeur et entrepreneur, vous êtes autonome,
- vous êtes dynamique, pugnace, motivé(e) et réactif(ve), vous avez de la niaque,
- vous avez un bon relationnel,
- vous possédez impérativement un bon niveau en anglais et/ou en allemand et/ou en espagnol.

Ce poste est basé en Homeoffice en France.

Merci d'adresser votre candidature sous référence **FD PCB** de préférence par email à :

IMS International Management Services SAS

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com

www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Freiburg

Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten
Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.