

Notre client est un groupe d'origine italienne coté en bourse. L'entreprise conçoit, fabrique et distribue des connecteurs électriques, des accessoires pour câbles, des outillages correspondants ainsi que du matériel spécifique pour la construction et la maintenance dans tout type d'industrie, installations fixes et roulantes, marquage industriel, équipement ferroviaire, etc... L'entreprise produit dans ses usines en Italie ainsi qu'en Grande Bretagne et distribue par ses filiales en propre en France, Allemagne, UK et Irlande, Espagne, Norvège et aux Etats-Unis ainsi que par son dense réseau de distribution dans les autres pays européens. L'entreprise réalise un CA consolidé d'environ 122 M€ (10 M€ en France) avec un effectif d'environ 700 collaborateurs (30 en France). Afin de conduire efficacement sa forte croissance en France, structurer ses actions commerciales et exploiter le potentiel du marché français, notre client cherche actuellement pour sa division « produits de marquage industriel » un(e)

Technico-Commercial/e France (f/h) – division « ferroviaire »

Intégré(e) dans le service commercial de la division ferroviaire vous serez l'interlocuteur/trice commerciale(e) et technique privilégié(e) des clients spécifiques (SNCF, RATP, Collas, Eiffage, etc...), mais aussi des partenaires et des autres entreprises touchant aux infrastructures ferroviaires. Vous serez responsable de l'exploitation commerciale des contrats cadres auprès des filiales et sites de nos clients dans votre région et vous participerez aussi aux négociations annuelles.

Idéalement situé(e) sur le Rhône Alpes (essentiel de l'activité), Marseille ou Strasbourg, vous aurez à votre charge une vingtaine de départements.

Votre profil :

- Nous cherchons ici une personnalité avec une fibre technique et commerciale, mais aussi avec des capacités relationnelles et de communication, motivée par des contacts avec une clientèle technique notamment dans le milieu ferroviaire. Nous cherchons une personnalité modeste, très fine avec une bonne écoute, une flexibilité et une ouverture d'esprit.
- Vous avez de préférence une formation technique du type Bac technique ou BTS génie électrotechnique ou électromécanique avec des connaissances en électromécanique et en informatique. Vous avez une première expérience dans l'environnement « ferroviaire » et souhaitez poursuivre votre carrière dans ce domaine.
- Vous avez des capacités relationnelles et de communication, de bonnes aptitudes orales et rédactionnelles et envie de développer vos capacités à animer un véritable réseau de sites et filiales de vos clients dans ce milieu.
- Vous faites preuve de l'autonomie, l'initiative, l'engagement. Vous avez le sens d'organisation et de gestion du temps.
- Vous avez la volonté de maîtriser à terme les produits, les tarifs et les catalogues, les méthodes de négociation, la chaîne logistique, etc...
- Vous êtes mobile sur une partie de la France (20 départements).

Le poste est basé en home office, idéalement sur le Rhône Alpes (essentiel de l'activité), Marseille ou Strasbourg.

Merci d'adresser votre candidature sous la référence **FI Cial FER** de préférence par email à

IMS International Management Services SAS

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com

www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Freiburg

Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten

Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.