

Notre client conçoit, fabrique, markete et distribue « du sur mesure auditif » pour protéger et améliorer les oreilles des professionnels au bruit, des forces armées et des particuliers exigeants.

Avec 3 marques l'entreprise assure une croissance >10%/an depuis 1992 grâce à 220 salariés servant nos clients dans 8 pays. N°1 mondial dans la fabrication de protections auditives sur mesure pour les professionnels au bruit, notre client poursuit son développement autour du développement de l'export et de l'innovation avec des produits intelligents et connectés, des services à valeur ajoutée pour devancer les besoins des utilisateurs.

Pour poursuivre notre croissance, nous recrutons :

**Area Sales Manager Suisse francophone (f/m)**  
**Secteur Vaud Nord, Fribourg, Neuchâtel, Jura, Jura Bernois**

Challengeur(euse), développeur(se) et autonome, vous souhaitez vous investir dans un projet d'entreprise sur un marché de niche avec des produits innovants.

**Vos missions** seront les suivantes :

- Commercial(e) : basé(e) en Home Office, vous êtes responsable de la commercialisation et de la promotion de notre solution auprès de clients et prospects en B to B. Vous êtes en charge du développement de votre secteur dans le respect de notre politique commerciale. Vous avez le sens du challenge, du résultat et de la performance.
- Technicien(ne) : vous êtes en charge de réaliser auprès de nos futurs utilisateurs les empreintes auriculaires permettant la fabrication personnalisée des protections. Vous avez à cœur de respecter la politique de sécurité de notre entreprise.
- Formateur(trice) : disposant d'outils pédagogiques, vous dirigez et animez des modules de formations pour sensibiliser les utilisateurs aux dangers du bruit. Préventeur(trice), vous êtes également reconnu(e) pour votre expertise et savoir auprès des décideurs d'entreprises et organismes de santé.

**Votre profil**

- Vous disposez d'expériences réussies et performantes dans la fonction commerciale et vous recherchez de nouveaux challenges.
- Votre dynamisme et votre sens du relationnel aiguisé font de vous un(e) collaborateur(trice) incontournable.
- Vous faites preuve de flexibilité, d'adaptabilité, et êtes doté(e) d'un bon sens du contact.
- Vous souhaitez vous investir dans un groupe international à forte croissance.
- Vous parlez français et idéalement, mais pas obligatoirement, allemand et/ou anglais.

Le poste est basé en home-office dans le secteur. Une voiture de société sera fournie.

Merci d'adresser votre candidature sous référence **CHF ASM Suisse NF** de préférence par email à

**IMS International Management Services SAS**  
Madame Nathalie Faivre

**Paris**  
18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains

France (+33) 771 85 09 74 / Deutschland (+49) 1523 2050396  
nf@ims-mgt.com  
www.ims-mgt.com

**Freiburg**  
Jakob-Saur-Strasse 9  
D-79199 Kirchzarten

**DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.