

Notre client est la filiale française d'un fabricant renommé de machines-outils, de systèmes de fabrication de précision de pièces métalliques et notamment de tours d'usinage verticaux CNC. La stratégie gagnante réside dans le fait que l'entreprise est capable de répondre de manière flexible et proactive aux besoins des clients, leur donnant ainsi des solutions pour augmenter au mieux la productivité et la qualité de leur production. Le groupe dispose de trois usines importantes (2 en Allemagne, 1 en Chine) et réalise avec un effectif de 2400 personnes un CA consolidé d'environ 600 M€, dont deux tiers à l'export. La filiale française, implantée depuis 40 ans, comporte un important atelier et emploie une quarantaine de collaborateurs pour un CA d'environ 18 M€ et un très bon positionnement sur le marché.

Dans le cadre de son évolution et afin de faire face au rythme soutenu de l'activité, la filiale française recherche un/une

### **Ingénieur Commercial France Ouest (h/f)**

#### **Vos responsabilités :**

Rattaché(e) au Directeur de la filiale France, vous aurez l'entière responsabilité du marché France-Ouest. Vous prendrez en charge la clientèle existante composée de grands comptes, clients PME/PMI et quelques partenaires (agents et revendeurs). Afin de rapidement monter en puissance, vous y développerez également de nouveaux marchés. Vous bénéficierez d'une large autonomie ainsi que de tout soutien de la filiale et de la maison mère.

#### **Votre profil :**

- Vous avez une formation technique, si possible en mécanique, mécatronique ou équivalente, un BTS, DUT ou d'ingénieur,
- Vous avez au minimum 3 à 5 ans d'expérience réussie dans la vente technique de produits et machines proches du métier de notre client,
- Vous avez idéalement des connaissances du milieu des machines-outils, du tournage et/ou de l'usinage ou équivalent,
- Vous êtes techniquement rodé(e),
- Vous êtes doté(e) d'une bonne capacité d'intégration, de motivation, dynamisme et réactivité,
- Vous avez un bon relationnel, vous êtes orienté(e) client, service et équipe,
- Vous avez le sens de la responsabilité et de l'organisation.

Ce poste sera basé en homeoffice dans la moitié ouest de la France et nécessite des déplacements fréquents.

Merci d'adresser votre candidature sous référence **FD Cial MO** de préférence par email à :

#### **IMS International Management Services SAS**

Monsieur Jan-Philip Caulier

#### **Paris**

18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains  
France (+33) 01 34 17 30 85

[jpc@ims-mgt.com](mailto:jpc@ims-mgt.com)

[www.ims-mgt.com](http://www.ims-mgt.com)

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

#### **Freiburg**

Jakob-Saur-Strasse 9  
D-79199 Kirchzarten

Deutschland (+49) 07661 6298769

---

#### **DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.

IMS est une SAS au capital de 8.000€, n° de Siret 439 739 947 18, RCS Pontoise B 439 739 947