

Unser Mandant ist ein internationaler Hersteller von hochqualitativen Artikeln für den Gastronomiesektor. Das Unternehmen feierte 2011 sein 60-jähriges Bestehen als Spitzenreiter in Sachen Qualität, Innovation und Kundendienst und bietet heute das umfassendste Produktsortiment für unterschiedlichste Gastronomiesegmente auf der ganzen Welt. Seit 1951 durchlief das Unternehmen zahlreiche Änderungen, zu denen eine erheblich erweiterte Produktserie, neue Herstellungs- und Vertriebsmethoden sowie eine zunehmende Betonung von Aspekten wie der Verantwortung für unsere Umwelt zählten. Angefangen mit einem einzigen Werk in Kalifornien hat sich die Gruppe zu einer internationalen Präsenz mit Produktionsstätten und Vertriebsbüros in den USA, Europa, dem Nahen Osten und Asien entwickelt. Doch die ursprüngliche Zielsetzung bleibt unverändert: Die Herstellung und Lieferung der innovativsten, haltbarsten und qualitativ hochwertigsten Produkte für den Gastronomiesektor. Wir suchen heute den

Vertriebsmitarbeiter im Aussendienst (m/w)
Österreich und deutschsprachige Schweiz, Gastronomiebedarf

Die Stelle ist im Home Office in Österreich zu besetzen.

Der Kandidat (m/w) ist zuständig für die Kundenakquisition und -betreuung und ist dem Vertriebsleiter Deutschland direkt unterstellt.

Aufgaben

- Verantwortlich für Produktvorführungen und -schulungen der Produkte sowie für die kompetente Beratung der Gastronomen als Endkunden und der Fachhändler, also ausschließlich im B2B-Umfeld.
- Zuständig für die Wettbewerbsbeobachtung, Analyse des zukünftigen Marktpotentials in Ihrem Zielgebiet sowie für die Entwicklung von Verkaufsförderungsmaßnahmen. Eine regelmäßige Teilnahme an Messen und Ausstellungen ist ebenso Hauptaufgabe.
- Regelmäßiges Erstellen von Vertriebsberichten.

Profil

- Kaufmännische Ausbildung oder kaufmännisches Studium oder alternativ: abgeschlossene Ausbildung in der Gastronomie
- Erfahrung im Bereich Food oder Großküchentechnik von Vorteil
- Sicheres und überzeugendes Auftreten im Umgang mit Kunden
- Ausgeprägte Reisebereitschaft im vorgesehenen Gebiet
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift zur internen Kommunikation
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Paket

Wenn Sie an dieser Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme, wenn möglich per E-Mail unter der Referenz-Nummer **AD CK NF**.

IMS International Management Services SAS
Madame Nathalie Faivre

Paris
18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains

France (+33) 771 85 09 74 / Deutschland (+49) 1523 2050396
nf@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com

Freiburg
Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.