

Notre cliente est une société allemande renommée dans son secteur réalisant un CA global de 55 M€ avec un effectif de 250 personnes. L'entreprise produit et distribue des pompes, de la robinetterie industrielle, des vannes ainsi que des appareils pour la mesure et la régulation, destinés notamment aux industries de l'environnement et de l'eau, à l'industrie chimique ainsi qu'au traitement de surfaces et à tous les domaines de manipulation de substances agressives, corrosives et polluantes. Durant ses 85 années d'existence, l'entreprise a toujours confirmé son rôle précurseur et innovant. La filiale française, créée en 2005 et composée de 3 personnes, a su se développer de façon constante réalisant un CA d'environ 2 M€ avec une très bonne rentabilité.

La société souhaite profiter de son potentiel et poursuivre son développement. Afin de répondre à la demande croissante nous cherchons un(e)

### **Ingénieur Technico-Commercial(e) (h/f)**

Rattaché(e) au Responsable de Filiale France et après une phase initiale de formation, vous travaillerez sur les devis techniques, projets, conseils techniques, etc. En binôme avec un ingénieur sédentaire, vous serez en relation commerciale avec les clients, au début plutôt de façon sédentaire mais vous serez rapidement amené(e) à vous rendre chez les clients grands comptes. Vous savez reconnaître et analyser les besoins de vos clients, les conseiller sur le plan technique et présenter de nouveaux produits. Vous bénéficierez d'une large autonomie ainsi que de tout soutien de la maison mère en Allemagne avec laquelle vous serez régulièrement en contact. Perspectives intéressantes.

Votre profil : de formation technique ou ingénieur en mécanique, automatisme, fluides ou tout autre domaine, vous justifiez d'une première (ou longue) expérience réussie, de préférence chez un fabricant, revendeur ou installateur du métier ou d'un métier proche. Vous êtes impérativement polyvalent(e), vous avez l'esprit d'équipe et envie de travailler dans une petite société bien intégrée dans un groupe allemand. Doté(e) d'un bon relationnel, vous êtes dynamique et avez un bon sens de l'organisation et de l'écoute.

Vous parlez anglais, la maîtrise de l'allemand serait un plus mais pas obligatoire.

Ce poste est basé en banlieue parisienne nord (95), facilement accessible par RER A ou voiture.

Merci d'adresser votre candidature sous référence **FD TC Pompes** de préférence par email à :

#### **IMS International Management Services SAS**

Monsieur Jan-Philip Caulier

##### **Paris**

18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains  
France (+33) 01 34 17 30 85

[jpc@ims-mgt.com](mailto:jpc@ims-mgt.com)

[www.ims-mgt.com](http://www.ims-mgt.com)

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

##### **Freiburg**

Jakob-Saur-Straße 9  
D-79199 Kirchzarten

Deutschland (+49) 07661 6298769

---

#### **DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.