

Vertrauliche Suche

Unser Kunde ist ein europäischer, weltweit aufgestellter und operierender Automobilzulieferer. Die deutsche Niederlassung mit Sitz in Stuttgart arbeitet mit allen namenhaften deutschen Automobilherstellern und Tier1 zusammen und erwirtschaftet einen beträchtlichen Umsatz.

Das Unternehmen sucht für den deutschen Markt seine(n)

Vertriebsleiter Deutschland (w/m) - Automobilzulieferer

Ihre Aufgaben

In erster Linie sind Sie für die Entwicklung des Umsatzes und des Marktanteils bei den deutschen OEMs verantwortlich, sowie den Ausbau des globalen OEM und Tier1-Geschäftes. Sie managen die 5 Mitarbeiter der deutschen Niederlassung und führen Ihr Team mit Weitblick, Strategie und Leadership. Sie organisieren und motivieren das Vertriebsteam, koordinieren und unterstützen es bei der Kundenbetreuung. Mit Ihrem Team sind Sie für alle Fragen, die den deutschen Markt und deutsche Kunden betreffen, verantwortlich. Sie verhandeln Preise und Angebote, veranlassen Marktstudien und Wettbewerbsbeobachtung und berichten regelmäßig an die Mutterfirma.

Ihre Mitarbeit bei der Erstellung der Vertriebs- und Marketingstrategie für Deutschland ist unbedingt erforderlich. In Zusammenarbeit mit der Mutterfirma nehmen Sie an der Entwicklung der Unternehmensstrategie in Deutschland teil, sorgen für die Umsetzung, erstellen Reportings nach den Unternehmensstandards, KPIs und Qualitätsindikatoren, überwachen Kosten, Investitionen und Budget.

Sie kommunizieren und kooperieren mit den verschiedenen internen Abteilungen wie Produktion, Engineering und PE, Qualitätssicherung, Einkauf, Finanzen und Personal, sowie mit den weltweiten Niederlassungen des Unternehmens und den wichtigen lokalen Berufsverbänden. Sie stehen im regelmäßigen Austausch mit den internationalen Führungsteams in den weltweiten Verkaufszonen.

Ihr Profil:

- Wir suchen eine(-n) dynamische/n, selbstständig arbeitende/n, motivierte/n Mitarbeiter/in, der/die Lust und Freude an dieser verantwortungsvollen Aufgabe hat und am weiteren Ausbau der Geschäfte aktiv mitwirken möchte
- Sie haben ein Ingenieur- oder BWL-Studium absolviert und gute technische Kenntnisse mit operativen Erfahrungen im Bereich Automotive sowie Berufs- und Industrieerfahrung in ähnlicher Position, z.B. im Key-Account Management mit oder ohne direkte Führungsaufgabe
- Die Funktionsweise eines Automobilzulieferbetriebes mit mehreren Standorten und internationaler Unternehmens- und Kundenorganisation ist Ihnen gut bekannt
- Sie haben exzellente Kommunikationsfähigkeiten, arbeiten gerne im Team und können diese effizient führen, wobei Sie nicht unbedingt lange Führungserfahrungen mitbringen müssen
- Sie haben ausgezeichnetes Verhandlungsgeschick und Erfahrungen in der Führung, Planung und Ausbildung von Verkaufspersonal
- Hohes Maß an Selbständigkeit, Eigeninitiative und unternehmerisches Denken
- Sehr gute englische Sprachkenntnisse sind notwendig
- Reisebereitschaft (innerhalb Deutschlands und etwas europaweit)

Die Position ist im Raum Stuttgart zu besetzen.

Wenn Sie an dieser herausfordernden Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme per E-Mail unter der Referenz **JPC DF SMD**.

IMS International Management Services

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com

www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Freiburg

Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten

Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.