

Unser Kunde ist ein weltweit operierender Automobilzulieferer, renommierter und innovativer Hersteller von elektronischen und elektromagnetischen Systemen, die zur Verbesserung der Leistungsfähigkeit der Verbrennungsmotoren, des Antriebs und des elektrischen Energiemanagements dienen. Durch die Verlagerung seines Angebots von einfachen Komponenten hin zur Entwicklung von Systemen und Instrumentierung, hat das Unternehmen intelligente Systeme und Lösungen konzipiert und strukturiert, die sowohl wahrnehmende also auch reagierende Fähigkeiten haben.

Mit der firmentypischen Dynamik, umsichtigen und schnellen Entscheidungen sowie einer langfristigen strategischen Vision, hat sich das Unternehmen erfolgreich den Herausforderungen der Globalisierung gestellt, wodurch seine heutige Stellung auf dem internationalen Markt gefestigt ist. Neben Vertriebsfilialen in Deutschland, den USA, Japan und Mexico, betreibt die Firma Produktionsstätten in Frankreich, der Türkei, den USA und in China und unterhält Kooperationen mit Kompetenztransfer in Südafrika, Indien, Iran und Brasilien. Die Gruppe realisiert einen konsolidierten Umsatz von 230 M€ mit 1500 Mitarbeitern auf allen Kontinenten, darunter 140 Ingenieure und Techniker, und 8 % des Umsatzes fließen in R&D-Aktivitäten.

Deutschland ist der wichtigste internationale Absatzmarkt, und unser Kunde realisiert dort einen beachtlichen Umsatz. Die deutsche Niederlassung mit Sitz in Stuttgart arbeitet mit allen namenhaften deutschen Automobilherstellern und Tier1 zusammen und erwirtschaftet einen Umsatz von jährlich ca. 40 M€. Zum weiteren Ausbau der Aktivitäten wird nachstehende Position neu geschaffen. Das Unternehmen sucht für den deutschen Markt seine(n)

### **Application und Vertriebsingenieur (w/m)**

#### **Ihre Aufgaben**

Dem Vertriebsleiter unterstellt, sind Sie in dieser operativen Schlüsselposition in erster Linie für die technisch-vertriebliche Betreuung und Beratung der Automobilhersteller und deren Tier1-Lieferanten in Deutschland verantwortlich. Im Detail umfasst die Aufgabe die Koordination, Steuerung, Unterstützung und Überwachung von allen laufenden und anlaufenden Aktivitäten und Projekten sowie die Mithilfe zur Akquise und erfolgreiche Umsetzung von neuen Projekten, insbesondere auch die Entwicklung und Vertiefung der Produktpalette bei den Kunden.

Sie sind im gut organisierten Team privilegierter Ansprechpartner und bilden die koordinierende Schnittstelle zum Vertrieb (Key-Account-Manager), den internen Ingenieuren und der Konstruktionsabteilung (Projekt Manager) sowie zu den Kunden für technische Fragen sowohl bei laufenden Lieferungen, insbesondere aber auch bei neuen Projekten. Sie sind der technische Dreh- und Angelpunkt zwischen den Kunden und der Entwicklungs- und Vertriebsabteilung und koordinieren die Ausarbeitung und Entwicklung von innovativen technischen Lösungen.

#### **Ihr Profil:**

- Wir suchen eine(-n) dynamische/n, selbstständig arbeitende/n, motivierte/n Mitarbeiter/in, der/die Lust und Freude an dieser technisch verantwortungsvollen Aufgabe hat und am weiteren Ausbau der Geschäfte aktiv mitwirken möchte
- Technische Ausbildung mit operativen Erfahrungen im Bereich Automotive, idealerweise mit Kenntnissen in den genannten Bereichen wie Elektronik, Mechatronik, etc...
- Gute englische Sprachkenntnisse, mindestens ausbaufähige Kenntnisse der französischen Sprache sind notwendig
- Eine 4-6 monatige Einarbeitung in Frankreich wäre ideal, danach sollte eine regelmäßige Reisetätigkeit zu allen namhaften Automobilherstellern und Tier1 in Deutschland sowie zum Hauptsitz nach Frankreich kein Problem darstellen
- Gute Kommunikationsfähigkeiten und Teamfähigkeit, Flexibilität, Motivation
- Hohes Maß an Selbständigkeit und Eigeninitiative

Die Position ist im Raum Stuttgart, eventuell auch im Homeoffice in Deutschland zu besetzen.

Wenn Sie an dieser herausfordernden Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme per E-Mail unter der Referenz **JPC DFEF AE**.

### **IMS International Management Services** Monsieur Jan-Philip Caulier

**Paris**  
18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains  
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com  
www.ims-mgt.com  
Mobile (+33) 06 13 07 06 24

**Freiburg**  
Jakob-Saur-Strasse 9  
D-79199 Kirchzarten  
Deutschland (+49) 07661 6298769

---

#### **DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.