

Unser Kunde ist ein französisches, familiengeführtes Unternehmen. Die Firma entwickelt, fertigt und liefert eine breite Palette von selbstklebenden Produkten, Klebstoffen und Polymere für die Automobilindustrie und Medizinbranche. Es handelt sich insbesondere um kundenspezifische Nischenprodukte, auf deren Markt unser Kunde mittlerweile eine Führungsposition erreicht hat. Das Unternehmen entwickelt kontinuierlich seit mehr als 40 Jahren entsprechendes Know-How, um alle Fertigungsschritte (Entwicklung, Herstellung, Beschichtung, Zuschnitt, Bedrucken) intern durchzuführen. Mit vier Werken weltweit und ca. 350 Mitarbeitern, erwirtschaftet die Firma ca. 78 M€ Umsatz, davon gehen ca. 50 % weltweit in den Export und 10 % werden in Produktentwicklung investieren.

In Deutschland arbeitet unser Kunde von Frankreich aus direkt mit allen großen Automobilherstellern und deren Zulieferern Tier1 zusammen. In den verschiedenen Werken der Automobilhersteller stehen Produkttechniker zur Verfügung. Heutiger Umsatz liegt bei ca. 3 M€, und das Potential ist groß. In den letzten Monaten wurden langfristige Verträge in Deutschland unterschrieben, die nun ab 2017 zur Lieferung kommen. Damit wird der Umsatz schnell steigen und wir suchen seinen

### **Vertriebsingenieur Deutschland (w/m)** **Automobilindustrie**

#### **Ihre Aufgaben**

Dem Vertriebsleiter Export mit Sitz Frankreich unterstellt, sind Sie in dieser operativen Schlüsselposition in erster Linie für die systematische, tiefgehende technisch-vertriebliche Betreuung und Beratung der Automobilhersteller und deren Tier1-Lieferanten in Deutschland verantwortlich. Im Detail umfasst die Aufgabe die Koordination, Steuerung, Unterstützung und Überwachung von allen laufenden und anlaufenden Aktivitäten und Projekten sowie die Akquise und erfolgreiche Umsetzung von neuen Projekten, insbesondere auch die Entwicklung und Vertiefung der Produktpalette bei den Kunden. Sie sind im Team privilegierter Ansprechpartner und bilden die Schnittstelle zum Vertrieb, den internen Ingenieuren und der Konstruktionsabteilung sowie zu den Kunden für alle technischen Fragen sowohl bei laufenden Lieferungen, insbesondere aber auch bei neuen Projekten. Sie sind der technische Dreh- und Angelpunkt zwischen den Kunden und der Entwicklungs- und Vertriebsabteilung und koordinieren die Ausarbeitung und Entwicklung von innovativen technischen Lösungen.

#### **Ihr Profil**

- Wir suchen eine(-n) dynamische/n, selbstständig arbeitende/n, motivierte/n Mitarbeiter/in, der/die Lust und Freude an dieser technisch und vertrieblich verantwortungsvollen Aufgabe hat und am weiteren Ausbau der Geschäfte aktiv mitwirken möchte
- Technische oder kaufmännische Ausbildung mit operativen Erfahrungen im BtoB-Vertrieb, idealerweise in der Automobilindustrie, allgemeine Komponenten für Auto- oder andere Serienproduktionen, Plastikteile, Klebstoffe, usw....
- Gute englische und/oder französische Sprachkenntnisse
- Regelmäßige Reisetätigkeit zu allen namhaften Automobilherstellern und Tier1 in ganz Deutschland und etwas internationale Reisebereitschaft im Rahmen der Tätigkeit
- Gute Kommunikationsfähigkeiten und Teamfähigkeit, Flexibilität, Motivation
- Hohes Maß an Selbständigkeit und Eigeninitiative

Die Position ist im Homeoffice in Deutschland zu besetzen.

Wenn Sie an dieser herausfordernden Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme per E-Mail unter der Referenz. **JPC DF TC Adhésif**.

### **IMS International Management Services SAS** Monsieur Jan-Philip Caulier

**Paris**  
18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains  
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com  
www.ims-mgt.com  
Mobile (+33) 06 13 07 06 24

**Freiburg**  
Jakob-Saur-Strasse 9  
D-79199 Kirchzarten  
Deutschland (+49) 07661 6298769

---

#### **DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.