

Notre client est un groupe américain créé en 1918, fabricant de ressorts ondulés et d'anneaux d'arrêt conformes aux normes de qualité les plus exigeantes et destinés aux industries les plus diverses telles que l'industrie de l'automobile et du poids lourds, l'aéronautique, l'agriculture, l'électronique, l'électroménager, appareils médicaux, etc. Le groupe est leader international du secteur et se distingue par sa capacité d'innovation, son dynamisme, sa proximité avec ses clients et son service.

L'entreprise est installée en France, avec une filiale et une plateforme logistique (10 personnes) d'où elle gère toutes ses activités en Europe centrale. Suite à une forte demande et afin de profiter du potentiel de développement important qui s'ouvre à cette entreprise, nous recherchons un(e)

Technico-Commercial/e (f/h)

Possibilité de progresser vers le poste d'Area Sales Manager (f/h)

Allemagne, Europe de l'Est

Vos responsabilités :

Au sein de votre équipe et après une excellente formation interne, vous serez l'interlocuteur technique privilégié pour les clients existants et potentiels de votre secteur. Vous assurerez le lien commercial et aussi technique entre le client et les ingénieurs aux bureaux d'études en France et aux USA. Vous assurerez le développement du CA. En particulier :

- Vous apporterez tout support pour répondre aux besoins et exigences (technique, commercial, qualité, logistique, etc.) des clients existants composés d'industriels, d'OEM et de distributeurs en Allemagne et dans les pays d'Europe de l'Est,
- Vous expliquerez et proposerez les gammes, solutions et produits avec toute information technique nécessaire aux clients prospects qui contacteront l'entreprise, vous proposerez des cotations et/ou études approfondies de solutions adaptées, le tout en étroite collaboration avec les services techniques internes,
- Vous coordonnerez les projets avec les ingénieurs des bureaux d'études et les clients pendant toute la phase de cotation et prototypage jusqu'à l'obtention du projet et de développer le CA,
- Vous participerez ainsi directement au développement des affaires dans votre zone, vous participerez également aux expositions, à l'élaboration de nouveaux produits et solutions, aux analyses de marché et à la veille concurrentielle.

Vous bénéficierez d'une large autonomie ainsi que de tout soutien des équipes techniques et commerciales.

Votre profil :

- Idéalement de formation technique en mécanique avec une connaissance en résistance de matières, vous avez une expérience dans le support technique ou encore mieux dans la vente de produits techniques,
- Vous êtes doté(e) d'un esprit commercial avec un bon relationnel au téléphone,
- Vous êtes dynamique, pugnace, motivé(e) et réactif(ve),
- Vous avez impérativement un bon niveau en allemand, une bonne connaissance de l'anglais serait un plus.

Ce poste est basé dans les Yvelines (78) et nécessite des déplacements en Europe (à terme 1 semaine par mois).

Merci d'adresser votre candidature sous référence **FF AE Ressorts** de préférence par email à :

IMS International Management Services

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com
Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Freiburg

Im Grossacker 8
D-79252 Stegen
Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.