

Unser Kunde ist ein auf Inspektion und Reinigung von Lüftungs- und Klimaanlage spezialisiertes Unternehmen. Das komplette Dienstleistungsspektrum beinhaltet Prüfungen und Audits von bestehenden Systemen sowie die Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen zur Desinfektion, Reinigung, Kontrolle und Überwachung aller lufttechnischen Anlagen. Hauptziele dieser Arbeiten sind Gewährleistung der Gesundheit für Personal und Kundschaft, Senkung des Energiebedarfs, Erhöhung der Lebensdauer der Anlagen sowie die Bekämpfung von Brandursachen. Ausgeführt werden die Arbeiten durch hochqualifizierte und zertifizierte Mitarbeiter (Norm VDI 6022). Kundensegmente sind dabei Krankenhäuser, Altenheime, Hotel- und Gaststättengewerbe sowie Industriebereiche wie Lebensmittelproduktion, Pharmaindustrie, Betreiber von Reinnräumen, Laboranstalten, usw.

Das 2003 gegründete, schnell wachsende und in Frankreich führende Unternehmen mit Hauptsitz im Großraum Paris beschäftigt ca. 250 Mitarbeiter in 11 Standorten und erwirtschaftet einen Gesamtumsatz von ca. 20 M€.

Für seine Filiale in Nürnberg suchen wir zum nächstmöglichen Termin nach einem/er

### **Business Developer (m/w) für Bayern**

Die Stelle kann im Home Office bekleidet werden im Raum Nürnberg – Ingolstadt – München. Die angebotene Position ist direkt dem Filialleiter in Nürnberg unterstellt.

#### **Ihre Aufgaben**

Sie identifizieren die Markt- und Kundenbedürfnisse und betreiben Akquise in Bayern im o.g. Zielgebiet. Dabei übernehmen Sie ein kleines Kundenportfolios zwecks Ausbau des bestehenden Kundenstammes. Sie sind ebenso für die Vorstellung der Produktpalette beim Kunden zuständig.

#### **Ihre Kompetenzen**

- Vertriebspersönlichkeit mit entsprechender Ausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich  
Idealer Weise bringen Sie erste Erfahrung im B2B-Vertrieb mit, vielleicht sogar im Vertrieb einer Dienstleistung
- Deutsch fließend, Französisch und / oder Englisch ein Plus
- Verhandlungsgeschick und Organisationstalent, Stressresistenz
- Selbständigkeit, Neugierde und Kommunikationsstärke

Wenn Sie an dieser abwechslungsreichen Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme wenn möglich per Email unter Referenz-Nummer NF-BD-Bayern.

### **IMS International Management Services SAS**

Monsieur Jan-Philip Caulier

#### **Paris**

18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains  
France (+33) 01 34 17 30 85

[jpc@ims-mgt.com](mailto:jpc@ims-mgt.com)

[www.ims-mgt.com](http://www.ims-mgt.com)

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

#### **Freiburg**

Jakob-Saur-Strasse 9  
D-79199 Kirchzarten

Deutschland (+49) 07661 6298769

---

#### **DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.  
IMS est une SARL au capital de 8.000€, n° de Siret 439 739 947 18, RCS Pontoise B 439 739 947