

Unser Auftraggeber ist ein renommiertes, europaweit operierendes Unternehmen der Verpackungsindustrie mit einem Gesamtumsatz von ca. 2,5 Mrd€ und 3 800 Mitarbeitern. Das 1857 gegründete Unternehmen gehört seit fast 20 Jahren zu einem europäischen, börsennotierten Mischkonzern und produziert ein umfassendes, stark innovatives Sortiment an Verpackungen aus Wellpappe für verschiedenste Industrieabnehmer und Bedürfnisse. Die Produktion am Standort Ostfrankreich ist auf individuelle und marktgerechte CKD-Lösungen, unter anderem in Schwer-Wellpappe, spezialisiert. Der Standort zeichnet sich durch einen hohen Produktionsstandard, eine flexible und dynamische Logistik, eine reaktive, innovative Produktentwicklung und ein erstklassiges Qualitätsmanagement aus.

Vom Standort Ost-Frankreich aus werden Großkunden in Deutschland gesteuert und beliefert, darunter die Automobilindustrie und deren Zulieferer. Die langfristig aufgebaute Marktposition des Unternehmens ist gut und wird stetig weiter ausgebaut. Zur intensiven operativen Bearbeitung der Key-Accounts im Automobilbereich sowie zum weiteren Ausbau von einigen strategischen Zielkunden in diesem Segment sucht das Unternehmen eine(n) operative(n)

### **Key-Account-Manager Automotive Deutschland (w/m)**

#### **Ihre Aufgaben:**

Dem Vertriebsleiter International der Gruppe unterstellt, sind Sie in dieser operativen Schlüsselposition in erster Linie für die systematische, tiefgehende technisch-vertriebliche Betreuung und Beratung der Automobilindustrie in Deutschland verantwortlich (OEMs, insbesondere der VW-Gruppe, sowie deren Zulieferer, jährliches Umsatzvolumen 6 M€). Im Detail umfasst die Aufgabe die Koordination, Steuerung, Unterstützung und Überwachung von allen laufenden Aktivitäten und Projekten mit und bei den Kunden und/oder den Tiers 1 sowie die Akquise und erfolgreiche Umsetzung von neuen Projekten bei den OEMs in Deutschland. Insbesondere geht es hier sowohl um VW in Deutschland als auch um Tochterunternehmen und Marken im Inland und Ausland, sofern diese in Deutschland verhandelt werden. Sie koordinieren Logistik, Auftragsabwicklung, Pricing/Budget/Kosten, Produktentwicklung, Marktanalysen, Kunden-Lieferanten-Beziehungen, usw.

#### **Ihr Profil:**

- Wir suchen in erster Linie eine technische und vertriebsorientierte Persönlichkeit mit einschlägigen Erfahrungen in der Automobil- und Zulieferindustrie sowie in den Bereichen Kundenbetreuung, Großkunden-Koordination und Projektmanagement
- Erfahrungen bei dem VW-Konzern und/oder den Marken der Gruppe sind wünschenswert, aber nicht zwingend notwendig
- Sie besitzen Erfahrungen und technische Kenntnisse in der Verpackungsindustrie, insbesondere CKD-Lösungen
- Sie bringen Verhandlungs- und Präsentationssicherheit mit, strategisches und analytisches Denken fällt Ihnen leicht, Sie arbeiten selbstständig
- Sie sind teamorientiert, kommunikationsstark, einsatzfreudig und belastbar; Herausforderungen motivieren Sie
- Sie sprechen fließend Englisch, Kenntnisse der französischen Sprache sowie interkulturelle Kompetenzen wären ein Plus, sind aber nicht zwingend notwendig

Die Position ist im Homeoffice zu besetzen, idealerweise in Niedersachsen oder Baden-Württemberg.

Wenn Sie an dieser abwechslungsreichen Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme per Email unter der Referenz **DF KAM Packaging**.

### **IMS International Management Services**

Monsieur Jan-Philip Caulier

#### **Paris**

18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains  
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com  
www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

#### **Freiburg**

Im Grossacker 8  
D-79252 Stegen  
Deutschland (+49) 07661 6298769

---

#### **DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.  
IMS est une SARL au capital de 8.000€, n° de Siret 439 739 947 18, RCS Pontoise B 439 739 947