

Unser Auftraggeber ist ein stark innovatives, solides und schnell wachsendes französisches Unternehmen der IT-Branche (20 Mitarbeiter). Seit über 10 Jahren entwickelt das Unternehmen stark anpassungsfähige SaaS-Plattformen und SaaS-basierte Lösungen zur kompletten, mobilen und effizienten Einsatzplanung mit Geolokalisierung von Fahrzeugen, Servicetechnikern und technischen Außendienstmitarbeitern, insbesondere in der Telecom und IT-Branche, aber auch in allen anderen technischen Service- und Dienstleistungsbereichen. Das Geschäftsmodell beruht auf einem monatlich berechneten Abonnement und gewährleistet solide, langfristige Beziehungen zwischen dem Kunden und dem Unternehmen.

Die junge deutsche Niederlassung war bisher für die Erstellung von Marktanalysen sowie die strategische Planung verantwortlich. Um diese nun umzusetzen, den deutschen Markt aufzubauen und die vorhandenen Wachstumspotenziale zu nutzen, suchen wir für dieses Start-Up-Unternehmen in München (Ziel: 3 Personen) zur Erstbesetzung den

Projekt-Ingenieur / Pre-Sales-Vertriebsingenieur Deutschland (w/m)

Ihre Aufgabe:

In enger Zusammenarbeit mit dem/den Vertriebsmitarbeitern sind Sie verantwortlich für die an die Kundenwünsche und -gegebenheiten anzupassende Konfiguration und Parametrierung der Softwarelösungen, die „presales-Vorführungen“ vor Ort bei den Kunden, die operativen Versuchsläufe sowie die praktische Umsetzung der kundenspezifischen Lösungen. Sie sind in der Lage, Projekte zu koordinieren und Bedürfnisse zu erkennen und umzusetzen. Sie können fachtechnische Kundenberatungen durchführen und Lösungen präsentieren. Sie helfen bei der Erstellung von Angeboten und wirken aktiv bei den Verkaufsverhandlungen und Abschlüssen mit. Sie können Kundenschulungen durchführen. Sie berichten direkt an den Co-Geschäftsführer des Unternehmens. Sie haben die erforderlichen Fähigkeiten, mit dem Unternehmen zu wachsen und mittelfristig mehr Verantwortung zu übernehmen.

Ihr Profil:

- Sie sind der dynamische Projekt-Ingenieur (w/m), der Lust und Freude an einer herausfordernden, selbständigen und verantwortungsvollen, technischen Aufgabe in einem IT-Start-up-Unternehmen hat.
- Sie haben eine kaufmännische oder technische Ausbildung mit technischen Erfahrungen in Bereichen wie IT, Telecom, ERP, Netzwerke und/oder Softwarelösungen sowie wenn möglich Erfahrungen im Umgang mit Kunden.
- Sie können Projekte managen und koordinieren.
- Sie sind stark kunden-, service- und vertriebsorientiert.
- Sie können in einem Start-up-Unternehmen arbeiten, sind selbstständig, flexibel, haben ein gutes Auftreten, sind diplomatisch, stark teamorientiert und haben Durchsetzungskraft.
- Sie sprechen Englisch. Französisch wäre ein Plus, aber nicht zwingend notwendig.

Sitz des Unternehmens in Deutschland: München.

Wenn Sie an dieser Aufgabe mit guten Entwicklungsmöglichkeiten interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme unter der Referenz-Nummer **DF IT presales**, vorzugsweise per E-Mail, an:

IMS International Management Services

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris
18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com
Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Freiburg
Im Grossacker 8
D-79252 Stegen
Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.