

Notre client produit des thermostats de voiture et d'autres produits connexes depuis un demi-siècle. La marque jouit d'une image forte, d'une excellente réputation et d'une longue tradition de performance exceptionnelle, plus particulièrement dans le segment de la 2^{nde} monte. Les produits offrent une meilleure performance pendant plus longtemps, une plus grande durabilité du produit et une performance du moteur améliorée.

L'entreprise internationale réalise un CA de 55 Mio€ dans le monde et travaille l'Europe à partir de sa propre filiale basée en Allemagne, réalisant depuis 3 ans un taux de croissance annuel de 30%. Le marché français est quasi vierge et notre client souhaite s'y installer durablement, afin de soutenir le dynamisme des activités européennes et pour exploiter pleinement le potentiel d'expansion sur le marché français. En suivant la politique interne qui consiste à travailler exclusivement avec des partenaire-agent-commerciaux, nous cherchons un

Agent-Commercial France (f/h) Pièces automobile 2^{nde} monte

Au sein d'une société de taille humaine et d'une équipe polyvalente, ambitieuse et motivée, où l'initiative de chacun est appréciée, vous aurez pour principales missions :

- La responsabilité des ventes en milieu de distribution de pièces automobile 2^{nde} monte ;
- Sur toute la France ou, si vous le souhaitez, sur un secteur géographique plus petit (à définir) ;
- La prospection auprès des centrales d'achats nationales et/ou régionales ainsi que les magasins régionaux, les centrales d'achats de vente par Internet, la présentation du matériel, négociations de prix, prises de commandes, etc. ;
- L'animation des clients-distributeurs et des commerciaux des distributeurs ;
- etc...

Votre profil

Vous avez une réelle envie de développer fortement votre activité une bonne connaissance du secteur d'activité mentionné. Vous avez une expérience en approche de clients et/ou en vente ainsi qu'en animation de distributeurs BtoB. Vous êtes « auto-motivé/e » et pugnace, autonome et bien organisé/e. Vous faites preuve d'esprit d'équipe et vous êtes de nature sympathique et ouvert/e. Vous parlez anglais ou allemand.

Merci d'adresser votre candidature sous référence **FD HV** de préférence par email à

IMS International Management Services

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com

www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Freiburg

Im Grossacker 8
D-79252 Stegen

Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.