

Unser Kunde ist ein weltweit operierender Automobile-Zulieferer, renommierter und innovativer Hersteller von elektronischen und elektromagnetischen Systemen, die zur Verbesserung der Leistungsfähigkeit der Verbrennungsmotoren, des Antriebs und des elektrischen Energiemanagements dienen. Durch die Verlagerung seines Angebots von einfachen Komponenten hin zur Entwicklung von Systemen und Instrumentierung, hat das Unternehmen intelligente Systeme und Lösungen konzipiert und strukturiert, die sowohl wahrnehmende also auch reagierende Fähigkeiten haben.

Mit der Firmentypischen Dynamik, umsichtigen und schnellen Entscheidungen sowie einer langfristigen strategischen Vision, hat sich das Unternehmen erfolgreich den Herausforderungen der Globalisierung gestellt, wodurch seine heutige Stellung auf dem internationalen Markt gefestigt ist. Neben Vertriebsfilialen in Deutschland, den USA, Japan und Australien, betreibt die Firma Produktionsstätten in Frankreich, der Türkei, den USA und in China und unterhält Kooperationen mit Kompetenztransfer in Südafrika, Indien, Iran und Brasilien. Die Gruppe realisiert einen konsolidierten Umsatz von 165 M€ mit 1400 Mitarbeitern auf allen Kontinenten, darunter 130 Ingenieure und Techniker, und 8 % des Umsatzes fließen in R&D-Aktivitäten.

Deutschland ist der wichtigste internationale Absatzmarkt, und unser Kunde realisiert unter anderem einen beachtlichen Umsatz bei VW. Im Zuge einer internen Umbesetzung sucht das Unternehmen nun den

**Key-Account-Manager VW-Gruppe (w/m)**  
**Automobilzulieferer**

Dem Niederlassungsleiter Deutschland unterstellt, sind Sie in dieser operativen Schlüsselposition in erster Linie für die systematische, tiefgehende technisch-vertriebliche Betreuung und Beratung der VW-Gruppe in Deutschland verantwortlich. Im Detail umfasst die Aufgabe die Koordination, Steuerung, Unterstützung und Überwachung von allen laufenden Aktivitäten und Projekten mit und bei dem Kunden und/oder den Tiers 1 sowie die Akquise und erfolgreiche Umsetzung von neuen Projekten sowohl bei VW in Deutschland als auch bei den Tochterunternehmen und Marken im Inland und im Ausland, sofern diese in Deutschland verhandelt werden. Sie koordinieren Logistik, Auftragsabwicklung, Pricing/Budget/Kosten, Produktentwicklung, Marktanalysen, Kunden-Lieferanten-Beziehungen, usw.

**Ihr Profil**

- Wir suchen in erster Linie eine technische und vertriebsorientierte Persönlichkeit mit einschlägigen Erfahrungen in der Automobil- und Zulieferindustrie sowie in den Bereichen Kundenbetreuung, Großkunden-Koordination und Projektmanagement.
- Erfahrungen bei dem VW-Konzern und/oder den Marken der Gruppe sind wünschenswert.
- Technische und/oder kaufmännische Ausbildung sowie, wenn möglich, gute technische Kenntnisse.
- Sie besitzen sehr gute Verhandlungs- und Präsentationssicherheit, strategisches und analytisches Denken fällt Ihnen leicht.
- Sie sind teamorientiert, kommunikationsstark, einsatzfreudig und belastbar; Herausforderungen motivieren Sie.
- Sie sprechen fließend Englisch, Kenntnisse der französischen Sprache sowie interkulturelle Kompetenzen wären ein Plus.

Die Position ist im Standort Stuttgart oder auch im Homeoffice zu besetzen.

Wenn Sie an dieser verantwortungsvollen Aufgabe mit ausgezeichneten Entwicklungsmöglichkeiten interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme per E-Mail unter der Referenz-Nr. **DF KAM VW**.

**IMS International Management Services SARL**  
Monsieur Jan-Philip Caulier

**Paris**  
18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains  
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com  
www.ims-mgt.com  
Mobile (+33) 06 13 07 06 24

**Freiburg**  
Im Grossacker 8  
D-79252 Stegen  
Deutschland (+49) 07661 6298769

**DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.  
IMS est une SARL au capital de 8.000€, n° de Siret 439 739 947 18, RCS Pontoise B 439 739 947