

Unser Auftraggeber entwickelt und produziert seit knapp 30 Jahren professionelle, nicht invasive und schonende Technologien für die ästhetische Behandlung sowie osteo-muskuläre- und Geweberehabilitation. Diese 100 % natürlichen Methoden werden in der Schönheitstherapie, bei der Gewichtsreduzierung sowie zur Wiederherstellung der Bewegungsfähigkeit von Muskel- und Knochengewebe wirkungsvoll eingesetzt.

Als führender Spezialist und Referenz auf seinem Gebiet ist das französische Unternehmen international aufgestellt: präsent in 100 Ländern mit 3 eigenen Niederlassungen, Produktion sowie Schulungseinrichtungen in Europa und insgesamt 70 Handelspartner. Die weltweit 230 Mitarbeiter erwirtschaften einen Gesamtumsatz von ca. 80 M€.

Im Rahmen seiner strategischen Expansionsstrategie und zum Ausbau der Aktivitäten auf den deutschsprachigen Märkten sucht unser Kunde eine(-)n

Area Sales Manager D.A.CH (m/w)

Sie sind verantwortlich für die DACH-Region und berichten direkt an den Vertriebsleiter Europa in Frankreich. Sie übernehmen die bereits laufenden Projekte und betreuen bestehende Vertriebspartner und Schlüsselkunden. Sie sorgen für den massiven Auf- und Ausbau der Vertriebsorganisation: Gewinnung, Steuerung und aktive Unterstützung von lokalen und regionalen Fachhandelspartnern und deren Verkaufsorganisationen. Sie sind der Garant für die Einhaltung der Budgetvorgaben und der Qualitätspolitik des Unternehmens. Sie kümmern sich um Vertragsverhandlungen, Produktschulungen, Kundenberatung, Marketing, Reporting, usw. Sie analysieren und erkennen Marktbedürfnisse und setzen die von Ihnen erstellten strategischen Aktionspläne um.

Ihr Profil:

- Sie sind die dynamische, reaktive, unternehmerisch denkende Vertriebspersönlichkeit mit ausgezeichneten Verhandlungsfähigkeiten, die Lust und Freude an einer herausfordernden, selbständigen und verantwortungsvollen Aufgabe hat;
- Durch Ihre langjährige Tätigkeit im Vertrieb haben Sie Erfahrung im Umgang und in der aktiven Betreuung von Vertriebspartnern und Großkunden;
- Sie haben wenn möglich (nicht zwingend notwendig) Kenntnisse der Bereiche Schönheitsmedizin, Physiotherapie, Wellness, Sport oder Kosmetik;
- Sie haben eine kaufmännische oder technische Ausbildung sowie Kenntnisse im Marketing;
- Sie arbeiten zielorientiert, sind verhandlungssicher, kreativ, organisiert und haben Durchsetzungskraft.
- Sehr gute englische Sprachkenntnisse sind unbedingt erforderlich, Französisch wäre ein großes Plus;
- Die Beherrschung der gängigen Informatikanwendungen wird vorausgesetzt;
- Diese Stelle ist im Homeoffice zu besetzen und erfordert eine regelmäßige Reisetätigkeit in der Region;

Wenn Sie an dieser abwechslungsreichen und anspruchsvollen Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme, wenn möglich per Email, unter der Referenz **DF CM Minc**.

IMS International Management Services Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris
18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com
Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Freiburg
Im Grossacker 8
D-79252 Stegen
Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.