

Notre client est un groupe international très dynamique, concepteur et fabricant de systèmes d'emballage industriel "sur demande" et "sur mesure" utilisant le carton ondulé. La solution conçue et élaborée est révolutionnaire pour l'industriel utilisateur : forte réduction de coûts, extrême flexibilité et rapidité d'emballage, réduction du coût des réclamations de part d'un emballage sur mesure, écologique, solutions intégrant machines/SAV/consommables. Avec un effectif de 150 personnes et un CA de 150 M€ réalisé en Europe et aux USA, cette entreprise innovatrice enregistre une forte croissance d'environ 50% en Europe, notamment dans les industries de meubles/cuisines/salles de bains, menuiseries de fenêtres, fournitures et pièces pour la construction, pièces détachées automobiles et autres machines, l'e-commerce, les services postaux privés, etc.

Afin de profiter pleinement du grand potentiel du marché français et assister la force de vente sur le terrain en avant-vente, notre client recherche un

Technico Commercial - Technicien avant-vente France (h/f)

Votre mission :

Rattaché(e) au Directeur Commercial Europe et après une phase initiale de formation, vous travaillerez sur le terrain en binôme avec deux responsables de zone en France sur l'avant vente : organisation de workshops (élaboration, optimisation et customisation des solutions), animation des présentations (concept/machines/logiciels), conduites d'essais grandeur nature chez les clients potentiels, participation à l'élaboration des appels d'offres et cahiers des charges, coordonner avec la R&D l'adaptation et l'évolution des solutions (machines/logiciels) par rapport aux besoins clients, mise en route chez le client et formation initiale des utilisateurs, passation du projet au service après-vente ensuite. Vous participerez aux salons, coordonnerez les projets avec les différents services concernés en Allemagne. Vous bénéficierez d'une large autonomie, de tout soutien technique, commercial et financier ainsi que de la puissance et du dynamisme d'un groupe international.

Votre profil :

- Vous avez une expérience technique et une connaissance large dans l'environnement de machines d'emballage et/ou de conditionnement, vous connaissez les processus d'emballage et vous aimez des solutions et projets complexes.
- Vous avec un bon relationnel, vous êtes déjà en contact avec des clients et/ou vous avez une première expérience en vente auprès d'industriels (moyennes et grandes entreprises)
- Vous êtes motivé(e), persévérant(e), pugnace et mobile, vous avez un bon sens de l'organisation et de l'écoute, vous êtes orienté(e) client, service et équipe ;
- Vous avez le sens de la responsabilité et de l'organisation, vous avez un esprit d'entrepreneur ;
- Vous parlez anglais et/ou allemand.

Ce poste sera basé en home office en France.

Merci d'adresser votre candidature sous référence **DB SE Carton** de préférence par email à :

IMS International Management Services SARL

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Freiburg

Im Grossacker 8
D-79252 Stegen

Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.
IMS est une SARL au capital de 8.000€, n° de Siret 439 739 947 18, RCS Pontoise B 439 739 947