

Notre client est un groupe allemand renommé, fabricant de matériaux de construction tels que béton cellulaire, éléments armés, blocs silico-calcaires et panneaux en fibro-plâtre ainsi que des matières premières. L'entreprise est l'un des leaders sur le marché mondial et particulièrement bien implantée en Europe, où elle réalise un chiffre d'affaires de 1.3 Mrd€ avec un effectif de 7.650 personnes.

L'une des divisions développe et fabrique des produits de construction destinés à être appliqués essentiellement en second oeuvre et en technique dite de « construction sèche » (CA de 200 M€ pour un effectif de 600 personnes). Spécialisée dans les solutions techniques innovantes de haute qualité, cette division est également fortement ancrée dans la construction écologique et la construction bois.

Pour la filiale française et dans le cadre d'une création de poste, nous recherchons un/une

Chargé d'affaire Prescripteur (f/h)

Votre mission

Vous intégrerez une équipe composée d'un technicien démonstrateur et d'un responsable de secteur qui pilotera l'ensemble de la prospection commerciale et qui vous confiera la partie prescription auprès des maîtres d'oeuvre et maîtres d'ouvrage. Vous prendrez en charge le développement du secteur (l'Île-de-France et 200 km autour, 17 départements). Vous prospecterez les donneurs d'ordre de votre zone - maîtres d'oeuvre (architectes, bureaux d'études, agences), maîtres d'ouvrage (chaînes hôtelières, industrie, administrations et collectivités territoriales) et entreprises de pose -, vous y présenterez et conseillerez les solutions sous l'angle adapté à l'interlocuteur (économique, esthétique, technique...) et vous organiserez vos tournées, vos visites, votre prospection. Vous travaillerez en équipe et assurerez un reporting sur l'activité de façon formelle ou informelle, vous identifierez les opportunités et en suivrez le cheminement pour éventuellement déclencher des actions commerciales ciblées auprès des stockeurs. Vous échangerez vos informations sur les opportunités en matière de prospects industriels.

Votre profil:

De formation commerciale ou technique, supérieure ou non, vous avez une bonne culture technique bâtiment et si possible une expérience commerciale et/ou de la prescription de produits techniques du bâtiment qui vous permettent d'appréhender les techniques et contraintes de la construction sèche et plus généralement les techniques d'éco construction, en particulier en ossature bois. Vous connaissez impérativement la construction sèche ainsi que la protection contre le feu.

Vous savez comment entrer en relation et convaincre des responsables techniques, des acheteurs ou des architectes et travailler en très grande autonomie d'organisation, notamment pour gérer vos tournées.

Vous avez des compétences en langues étrangères (au moins de bonnes bases en anglais et/ou en allemand) ainsi que dans le domaine informatique.

Ce poste est basé en banlieue ouest parisienne ou en home office dans le secteur.

Merci d'adresser votre candidature sous la référence **FD Prescripteur** de préférence par email à :

IMS International Management Services

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com

www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Konstanz

Obere Bergstrasse 9
D-88693 Deggenhausertal
Deutschland (+49) 07555 9299088

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.