

Notre cliente est l'une des divisions emballage (effectif 1 500 personnes, CA 225 M€) d'une entreprise multinationale d'origine américaine, cotée en bourse et réalisant un chiffre d'affaires de plusieurs milliards d'euros. Avec ses 47 usines présentes dans 18 pays, le groupe est un fabricant renommé à l'échelon mondial de solutions d'emballage de protection et d'emballage flexible destinées à différents types d'industries, et plus particulièrement aux secteurs agroalimentaire et médical ainsi qu'aux hôpitaux.

Le siège et les usines européennes de la branche Medical Packaging sont en Allemagne. Le potentiel de développement est important et avantage par le dynamisme de la société, les moyens disponibles, l'innovation et des produits de qualité. Pour accompagner cette croissance engagée, nous recherchons un(e) :

Responsable Commercial France-Benelux (f/h) **Sales Manager France-Benelux (f/h)**

Vos responsabilités :

Sous la responsabilité directe du directeur de la branche Medical Packaging, vous serez l'interface entre toutes les activités françaises et au Benelux, les clients, le siège et les usines en Allemagne.

Vous prendrez en charge et développerez les activités chez les clients existants constitués de grands comptes industriels et quelques distributeurs, vous prospecterez et développerez systématiquement de nouveaux clients et de nouveaux marchés.

Vous coordonnerez et gèrerez activement les projets de développement produits avec les concepteurs. Vous conduirez des actions de marketing, de communication, salons et analyses de marchés. Vous coordonnerez le process devis/commandes avec le service en Allemagne. Vous bénéficierez d'une large autonomie, de tout soutien technique, commercial et financier ainsi que de la puissance d'un groupe international.

Votre profil :

- Doté(e) d'une excellente formation en économie et gestion, vous avez impérativement une expérience courte ou longue en matière de vente de solutions d'emballage (films, papier/carton, tyvek, etc) auprès d'industriels.
- Vous avez une bonne présentation et un bon relationnel, vous êtes orienté(e) client, service et équipe.
- Vous êtes persévérant(e) (cycle de vente long), motivé(e), dynamique et réactif(ve).
- Vous avez le sens de la responsabilité et de l'organisation.
- Une bonne maîtrise des langues étrangères est obligatoire (français, allemand, anglais et si possible hollandais)
- Une certaine mobilité (France, Allemagne, Benelux) est également nécessaire.

Ce poste sera basé en home office en France ou Benelux, ou dans l'un des bureaux du groupe, si souhaité.

Merci d'adresser votre candidature sous référence **FD Sales Manager France-Benelux Med Packaging** de préférence par email à :

IMS International Management Services Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris
18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com
Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Konstanz
Obere Bergstrasse 9
D-88693 Deggenhausertal
Deutschland (+49) 07555 9299088

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.