

Unser Auftraggeber ist ein renommiertes, europaweit operierendes Unternehmen der Verpackungsindustrie mit einem Gesamtumsatz von ca. 460 M€ und 2300 Mitarbeitern. Das 1857 gegründete Unternehmen gehört seit 20 Jahren zu einem europäischen, börsennotierten Mischkonzern und produziert ein umfassendes, stark innovatives Sortiment an Industrieverpackungen aus Wellpappe sowie wieder verwertbaren Transport-Verpackungen aus Kunststoff für verschiedene Industrieabnehmer und Bedürfnisse. Die Firma zeichnet sich durch einen hohen Standard der Produktion, eine flexible und dynamische Logistik, eine reaktive, innovative Produktentwicklung und ein erstklassiges Qualitätsmanagement aus.

Der deutsche Markt wird direkt von Frankreich gesteuert und mit ortsansässigen Vertriebsmitarbeitern bearbeitet (deutscher Arbeitsvertrag). Die langfristig aufgebaute Marktposition des Unternehmens ist gut und soll weiter ausgebaut werden. Zur intensiven Bearbeitung des vorhandenen Potentials im Raum Süd-Deutschland sucht das Unternehmen einen

**Vertriebsmitarbeiter (m/w) Süd-Deutschland  
wieder verwertbare Kunststoff-Verpackungen**

**Ihre Aufgaben:**

Sie sind verantwortlich für die Gewinnung von Neukunden und Betreuung von bestehenden Kunden innerhalb des genannten Gebietes. Sie werden verschiedene Industrieunternehmen und Branchen (BtoB) betreuen und sind in der Lage Bedürfnisse und mittelfristige Projekte zu erkennen, fachtechnische Kundenberatungen durchzuführen, neue Produkte zu präsentieren. Dabei sind Sie der Dreh- und Angelpunkt zwischen Ihren Kunden und den Werken in Frankreich, insbesondere auch für die Neu- und Weiterentwicklung bzw. Anpassung der angebotenen Produkte. Sie berichten direkt an den Vertriebsleiter International.

**Ihr Profil:**

- Sie sind die dynamische, reaktive, unternehmerisch denkende und autonome Vertriebspersönlichkeit, die Lust und Freude an einer herausfordernden, selbständigen, abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgabe hat.
- Sie haben entweder eine kaufmännische oder eine technische Ausbildung mit Junior- oder Senior-Erfahrungen im BtoB-Vertrieb. Sie sind gewöhnt nicht nur Serienprodukte zu verkaufen, sondern können Lösungen erarbeiten. Kenntnisse in der Verpackungsindustrie wären hilfreich, sind aber nicht zwingend notwendig.
- Sie haben ein gutes Auftreten, sind verhandlungssicher, diplomatisch und haben Durchsetzungskraft.
- Englische Sprachkenntnisse, Französisch wäre ein Plus.
- Sie arbeiten von Ihrem Home Office aus und sind für Reisen in Ihrem Gebiet sowie gelegentlich ins Werk nach Frankreich mobil.

Wenn Sie an dieser abwechslungsreichen Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme per eMail unter der Referenz **DF AdM Verpackung**.

**IMS International Management Services**  
Monsieur Jan-Philip Caulier

**Paris**  
18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains  
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com  
www.ims-mgt.com  
Mobile (+33) 06 13 07 06 24

**Konstanz**  
Obere Bergstrasse 9  
D-88693 Deggenhausertal  
Deutschland (+49) 07555 9299088

**DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.