

Unser Auftraggeber ist ein renommiertes, europaweit operierendes Unternehmen der Etikettenindustrie mit einem Gesamtumsatz von ca. ca. 80 M€ und 700 Mitarbeitern. Das 1969 gegründete Unternehmen gehört zu einer dynamischen, französischen Gruppe der Verpackungsindustrie, 2800 Mitarbeiter, 400 M€ Umsatz, und kreiert und produziert ein umfassendes, stark kreatives und innovatives Sortiment an Etiketten für verschiedenste Industriekunden, unter anderem auch im Bereich Weinanbau (Produktionsstandorte Elsass, Burgund, Bordeaux, etc.). Die Firma zeichnet sich durch einen hohen Standard der Produktion, eine flexible und dynamische Logistik, eine reaktive, innovative Produktentwicklung und ein erstklassiges Qualitätsmanagement aus.

Zur intensiven Bearbeitung des vorhandenen Potentials auf dem deutschen Markt im Bereich Weinanbau / Weinproduktion sucht das Unternehmen einen

Vertriebsmitarbeiter Bereich Weinanbau Deutschland (w/m) – Area Sales Manager und Developer

Ihre Aufgaben:

Sie sind in erster Linie verantwortlich für den Aufbau des Vertriebes und die Gewinnung von Neukunden in den deutschen Weinanbau-Gebieten. Sie werden verschiedene Kunden in der Weinproduktion und eventuelle Partner betreuen und sind in der Lage Bedürfnisse und mittelfristige Projekte zu erkennen, fachtechnische Kundenberatungen durchzuführen, neue Produkte zu präsentieren. Dabei sind Sie der Dreh- und Angelpunkt zwischen Ihren Kunden und dem Hauptwerk in Frankreich (Elsass), insbesondere auch für die Neu- und Weiterentwicklung bzw. Anpassung der angebotenen Produkte. Sie berichten direkt an den Leiter Produktionsstandort.

Ihr Profil:

- Sie sind die dynamische, reaktive, unternehmerisch denkende und autonome Vertriebspersönlichkeit, die Lust und Freude an einer herausfordernden, selbständigen, abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgabe hat.
- Sie haben entweder eine kaufmännische oder eine technische Ausbildung mit Junior- oder Senior-Erfahrungen im Vertrieb, insbesondere an den Weinanbau (Güter oder Dienstleistungen) und/oder die allgemeine Getränkeindustrie.
- Sie haben ein gutes Auftreten, sind verhandlungssicher, diplomatisch und haben Durchsetzungskraft.
- Französische und/oder englische Sprachkenntnisse.
- Sie arbeiten von Ihrem Home Office aus und sind für Reisen in Ihrem Gebiet sowie ins Werk nach Frankreich (Elsass) mobil.

Wenn Sie an dieser abwechslungsreichen Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme per eMail unter der Referenz **DF AdM Etiketten**.

IMS International Management Services Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris
18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com
Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Konstanz
Obere Bergstrasse 9
D-88693 Deggenhauserthal
Deutschland (+49) 07555 9299088

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.